Clavister针对云计算网络安全推出的新型解决方案

越来越多遭受经济危机打击的公司开始意识到，降低成本、增强活力、提高灵活性的重要性，云计算市场的产值到2015年有望增加到75亿欧元。这的确是一个繁荣的市场，但对许多公司来说，安全问题犹如一团乌云笼罩在地平线上，阻碍着他们实施云计算的进程。

据互联网数据中心（IDC）的一项IT云服务用户调查显示，有74%的IT企业领导和CIO们表示：安全性是他们选择采用云服务时所面临的最大挑战。

此观点在Gartner公司《2012年和2012之后的高端终端用户预测》报告中得到了证实。据预测，从现在开始到2016年，网络犯罪对企业财务方面造成的影响将会以每年10%的速度增加，到2016年，40%的企业将会在使用任何一种类型的云服务之前要求云服务提供商通过独立安全测试证明其服务的安全性。云服务提供商在很大程度都要依赖自身的声誉， 因此，拥有可靠的安全措施部署和实施最新技术来保护客户数据资料，这一点很重要。可靠的安全性是现今最重要的独特销售主张（USP），也是云服务提供商最主要的不同之处。

安全性：促成云服务交易的保障

世界级安全解决方案的领先提供商Clavister认为，有效的安全保障会促成而非抑制云服务交易。为了给云计算安全注入新鲜血液，使市场领导者能够从网络交易中获得最大的收益，安全性是云服务提供商在新型复杂安全解决方案中所要实现的首要目标。

缩小体积，改善功能

Claivster的新系列解决方案由包括四个高性能的Clavister虚拟安全网关系列构成，可为虚拟环境、云环境及主机托管服务提供商提供多种功能的安全服务(SaaS)。

Clavister的产品由内到外均采用漂亮的斯堪的纳维亚设计风格打造而成，同时Clavister产品具有很高的网络安全性能，这一点正是客户一直以来所需要的。

Clavister的新系列产品同时还采用了世界上速度最快的安全系统，1U的防火墙吞吐量每秒高达240Gbps，而竞争对手的产品，3U的防火墙吞吐量却只有150-160Gbps。Clavister的新系列产品还配有功能大为改善的操作系统，人机界面更为友好。

“拥有多类型服务器、运营大型主机托管机房的提供商会发现每一个机架的成本是如此之高，以至于他们想尽一切努力尽量缩小体积，”Clavister产品管理副总裁Johan Edlund 说，“主机托管服务提供商想使他们的主机托管机房体积更小、计算能力更强，而这一点我们已经做到，我们开发的产品具有更高速的防火墙吞吐量，同时尺寸仅为竞争对手解方案的1/3。”

将所有功能全部打包在许可证中，外加专为云服务买家精心打造的商业模式，新产品使客户可通过无缝配置和部署，实现全面的集中式管理。客户可以通过我们的自助服务式网站入口，仔细研究我们的新增服务，进而有效地减少大多数不必要的手动操作、降低大规模云环境的成本。完整的功能组合同样可以进行跨平台部署。竞争对手的解决方案必需同时使用物理和虚拟安全设备组合，而Clavister可同时为用户提供以上组合，使得软件和安全许可证管理均保持在最小限制内。

易于配置

Clavister虚拟系列产品适用于各种环境，易于配置，包括VMware环境和非VMware的环境，甚至也包括多种虚拟技术的混合环境。

在企业里，Clavister虚拟系列产品可以用于虚拟环境，为在其他情况下开放的环境创建保护区。这就意味着，虚拟安全网关可以用于企业虚拟数据中心，为不同的虚拟网络区域创建安全地带。Clavister虚拟系列产品可为人力资源部、研发部、销售部、财务部在相同的云环境下创建保护区。Clavister虚拟系列产品也可以用于为不同的功能模块创建各自的保护区，如web服务器、数据库服务器、ERPs。每一个部门都可以拥有自己的防火墙，从而简化了计算成本分配。

对网络服务提供商（ISPs）而言，Clavister虚拟系列产品可为每个网络服务订购商提供单独的互联网连接增值安全服务。这将有助于网络服务提供商（ISPs）通过为现有客户提供高效益低成本的安全服务来增加从每一个用户身上得到的平均收益。通过提供可灵活调整的安全解决方案，网络服务提供商（ISPs）可为他们的客户群体量身打造客户集中服务程序包。

对于主机托管服务提供商而言，Clavister虚拟系列产品有助于解决由共享防火墙引起的问题。

“这是大多数托管服务提供商所面临的问题。在他们以共享防火墙来为客户提供安全防护时，几乎每一个客户都想添加自己特定的安全防护设置，” Clavister亚太区首席执行官 Andreas Asander 解释道，“一些用户想拥有更为复杂的安全策略而其他的用户则仅仅拥有最基本的安全策略。但是，当您聚合1000个用户共用一个防火墙时，问题便来了。”

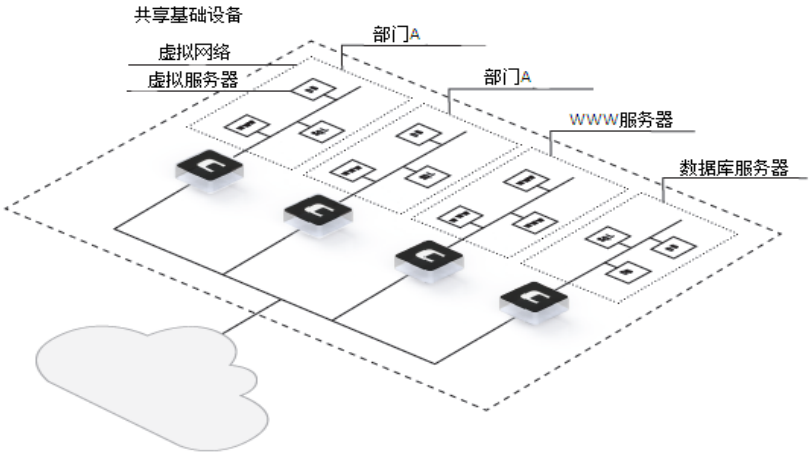


图1. 虚拟安全网关为共享基础设备创建保护区

“最终的结果是，云服务提供商不想再接手这个共享防火墙，因为他们每次对一个用户做一次改变时，就能影响到其他所有用户。最后他们甚至连哪个安全策略属于哪个用户都弄不清楚了，而云服务也变的不再可行。当然，如果一个用户决定不再使用这项服务，由于害怕会影响到其他方面，他们便不敢去除任一个安全策略。此时，防火墙便遇到瓶颈，犹如一个随时会爆炸的炸弹”。

风险管理

Clavister虚拟安全网关解决方案有助于消除共享防火墙存在的风险。共享防火墙仍然是主机托管服务提供商经济基础，但在我们这里，借助几项安全策略便可使其成为我们产品的上层建筑。客户不能在其中加入他们自己的安全防护策略。每个客户都拥有自己的虚拟安全网关，与其连接就可以制定自己的安全防护策略。这会将安全责任转移给客户，使他们能够负责自己制定的安全防护策略。Clavister虚拟产品可将各种孤立事项破坏防火墙的风险最小化，提高了客户的满意度，防止客户违反服务级别协议（SLAs）情况的发生，树立主机托管服务提供商的形象。

“您被客户视为是一家能够为其提供良好安全保障的公司，这便是您赚钱的开始；作为一个可靠的提供商，您需要做的不仅仅是出售安全服务，您还需要提高自身的形象，使您能够售出其它服务，” Asander解释道，“我们的同类平台可为主机托管服务提供商提供多种功能性服务，比如，出售防火墙服务、应用控制服务、病毒防御服务。

“我们可根据您的网络结构、针对不同的商业模式为您提供服务。我们可以为您提供按照使用量付费、按功能付费或收益分享等付费方式。借助我们为客户定制的门户网站，主机托管服务提供商可为每个客户量身定制特定的访问许可。门户网站也允许他们的计费系统同我们计费系统打通，使此成为与其业务完全融合的一部分。”

简单的安装，外加特有的销售模式，Clavister虚拟系列产品成为了一个有吸引力和有价值的产品。在无需任何人或技术人员的干预的情况下，Clavister虚拟系列产品可以自动完成安装配置。客户进入运营商的门户网站，就可以选择他们想要的某项服务或服务包，无论是防火墙、虚拟私人专用网络（VPN），还是其它更多种类的服务。所选的服务会自动配置到服务提供商数据中心核心网络系统，在1小时内即可使用。

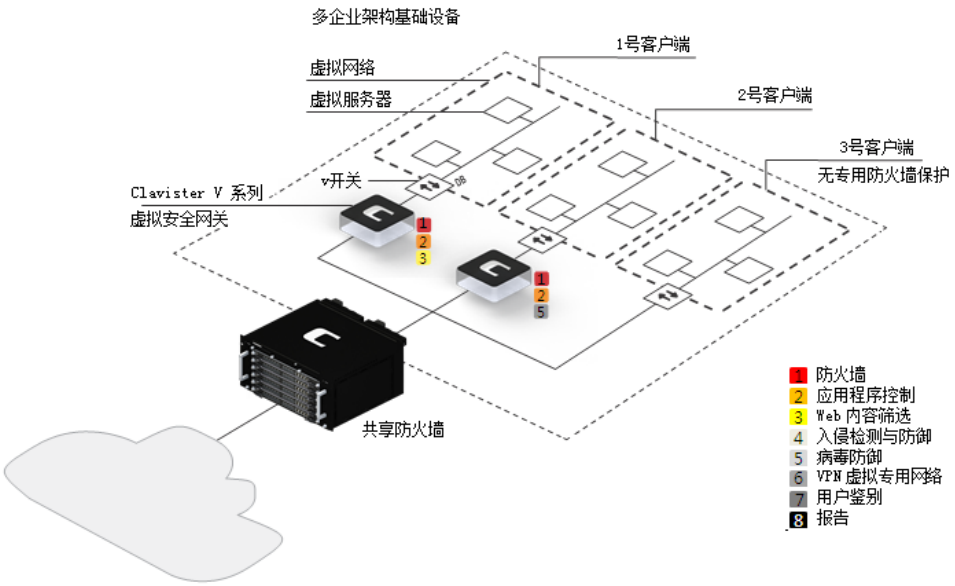
“由于虚拟安全网关属于虚拟配置，运营商可以享有的好处是，成本只是其中很小一部分的物理硬件成本。” Asander说，“该系列产品具有非常好的可升级性，您可以按照标准在10至100000个网关、通用件及物理服务器之间转换。”

“这就意味着，主机托管服务提供商能够售出更高价格和更高水平的服务，因为除了可能需要为虚拟基础设备安装添加一点点硬件外，中间几乎无需任何维护或体力劳动成本。我们以一种新的商业模式来为客户提供新的收益来源，而且我们不向客户收取之前的虚拟安全网关费用。客户只需在安装每个硬件时支付相应的费用即可。”

“不存在初始费用和风险，这使得服务提供商能够调整收入与资本支出。客户无需支付任何费用，直到他们从此方案中获得收益。”

“Clavister将此看作是与主机托管服务提供商长期业务合作的基础。

图2. 多企业架构云服务基础设备中的安全防护



让您的网络InControl

Clavister获奖的网络安全操作系统是虚拟系列产品的核心。如今更名为Clavister cOS Core 10的版本拥有更为简单的用户界面。

新软件的功能得到改善，同时具备Incontrol 1.30的特性，可实现同一管理工具下对成千上万台设备的集中管理。用户可自己定义并应用安全性策略、实时监控运行状况、管理软件升级、进行备份以及从一个单一控制台恢复所有资料。InControl同时还包括各种用于数据提炼、偏差和趋势分析的取证工具。

“底层架构使InControl 1.30从任何位置都可以运行，同时还为管理数据流提供了高强度的加密，” Edlund解释道，“InControl 1.30具有先进的故障排除功能，可直接获取设备中的日志、嗅探结果，并发布命令。一旦您发现问题，可以使用InControl来帮助维护。InControl同时还具有一个监控流量的内置监视仪表盘，通过日志代理功能，您就可以得到一个分布在组织内的解决方案，帮助您监控网络流量、减少网络流量成本。对云计算、数据中心及服务提供商来说，我们也有一个内容广泛的应用编程接口（API），从而将InControl纳入客户网络基础设备，为自动化网络配置提供可能性。”

控制社交问题爆炸

植入到cOS Core的Clavister应用程序控制是为管理越来越的社交网络而设计的，允许您鉴别各种社交网络并对其实现应用控制，如Skype、YouTube、 Facebook。

“员工在工作时间登陆社交网络会产生一项巨大的成本，” Edlund说，“例如，一个拥有500名雇员企业，每小时平均工作成本为60欧元；一年的工作日按200天算，如果每名员工一天花费在社交网络上的时间为30分钟，一年的商业成本就是300万欧元。”

通过应用程序控制，您就可以识别在您的互联网上有多少人在登陆社交网络，运用图示分析并施加控制。但是，如果市场营销部要用社交网络来工作，您可能就要赋予他们完全的访问权限，但您可以限制其他活动的使用时间和其他活动，以便最大程度地降低成本、使网络最优化。

商业利益

您除了可以受益于Clavister网络安全的技术优势，您还可以享有额外的财务收益，因为所有的产品更新都含入了Clavister安全订购模式和云服务认证配置中。这为客户提供了更新过的整个安全生态系统，从而使确保其安全解决方案一直具有相关性。

支持五种产品服务订购：

- 与内容安全相关的防病毒、应用程序控制以及入侵检测与防御
- 与网络安全相关的防火墙、虚拟专用网络及以多种隧道技术
- 用于网络优化的高可用性、带宽管理以及流量整形
- 强大的集中管理功能，包括Web用户界面和命令行管理界面
- 24x7的技术支持与维护服务

如需更多信息

如欲了解更多有关Clavister云服务安全解决方案的详细信息，请访问www.clavister.com/solutions/cloud

图3. InControl具有更为简单的用户界面